

GREMi 12

NEWS 2026



GREMI KLIMA ■ LUWEX ■ GG ■ UNIVENTA ■ AEROPE ■ BOHEMIA KLIMA ■ DAS ■ AIRPROS ■ KLIMAVISION

GREMI posilňuje pozíciu v Rakúsku. Činnosť začala AEROPE Energiesysteme

GMUNDEN

Skupina GREMI naďalej pokračuje v úspešnej rastovej stratégii a rozširuje svoje aktivity v Rakúsku prostredníctvom novej spoločnosti AEROPE Energiesysteme o ďalšiu strategickú oblasť – systémy tepelných čerpadiel, fotovoltické a akumulčné systémy. A taktiež riešenia na drevnú štiepku, pelety a moderné hybridné riešenia.

„Cieľom je ponúkať zákazníkom komplexné a ekonomicky udržateľné energetické koncepty z jedného zdroja. Uplatníme pritom obchodný model B2C, v ktorom firma predáva svoje produkty a služby priamo koncovým spotrebiteľom,“ hovorí generálny riaditeľ AEROPE a AEROPE Energiesysteme Thomas Gruhn.

Založením spoločnosti AEROPE Energiesysteme sa v regióne Salzkammergut (Solné komory) buduje nové centrum pre moderné a udržateľné energetické systémy.

V úzkej spolupráci medzi firmami AEROPE GmbH a UNIVENTA sa podarilo úspešne prevziať značku tepelných čerpadiel HONS, ktorá je na rakúskom trhu etablovaná už



Stretnutie pri technológii Hons, zľava za AEROPE Thomas Gruhn, Manfred Perlinger, za Hons Johann Gillesberger a Stephan Holzinger

dlhé roky a strategicky ju pripraviť na ďalší rozvoj a budúce výzvy.

Spoločnosť AEROPE Energiesysteme bude distribuovať a inštalovať

systémy vyrábané spoločnosťou UNIVENTA pod značkou HONS Eco v Rakúsku a postupne aj v západnej Európe.

„Dôraz kladie na komplexné riešenia v oblasti udržateľnej energie a technického vybavenia budov – od návrhu a projektovania cez

realizáciu až po servis a údržbu,“ uviedol Thomas Gruhn.

V rámci prevzatia sa podarilo integrovať rozsiahle technické know-how, skúsených odborníkov, dlhoročné vzťahy so zákazníkmi a dodávateľmi, ako aj kľúčové trhové kompetencie pôvodnej spoločnosti HONS Energiesysteme. To poskytuje skupine GREMI silný základ pre ďalší rast na jednom z najdynamickejších budúcich európskych trhov.

Nová rakúska spoločnosť bude úzko spolupracovať so spoločnosťami AEROPE GmbH a UNIVENTA a zameria sa na využívanie spoločných synergii, technických znalostí a inovatívnych produktových riešení, ako aj na ďalšie rozširovanie obchodných aktivít a trhového podielu.

Týmto krokom GREMI GROUP posilňuje svoju pozíciu inovatívneho poskytovateľa riešení v oblasti udržateľnej energetiky a technického vybavenia budov a zároveň vytvára nové perspektívy pre zákazníkov, obchodných partnerov aj zamestnancov.

(Ďalšie informácie na str. 10)

Miloš Gregor, konateľ GreMi KLIMA, v rozhovore hovorí:

Urobili sme maximum, aby procesy bežali efektívne

ŽILINA

Minulý rok bol pre skupinu GREMI rekordný, ako vo svojom texte píše aj finančný riaditeľ. Znamená to, že sa vaše podnikateľské ciele plnia?

Veľa vecí sa podarilo. Minulý rok bol naozaj nadštandardný. Najmä kvôli veľkým projektom, na ktorých sme spolupracovali. Naším dlhodobým cieľom je posúvať spoločnosť GREMI v subdodávateľskom reťazci čo najviac k investorovi, resp. konečnému užívateľovi. Len takýmto spôsobom dokážeme využiť dlhoročné skúsenosti a know-how, ktoré sme počas spoločného fungovania nadobudli. A to následne vedie aj k spokojnosti zákazníka

s tým, čo od nás dostane. Nemalo by to byť to najlacnejšie na trhu. Snažíme sa o najefektívnejšie, najtichšie, najspoľahlivejšie, prípadne mať iné „naj“, ktoré zabezpečí optimálne fungovanie budovy alebo technológie počas celej životnosti.

Ako do toho zapadá nová akvizícia v Rakúsku?

Nová akvizícia je výsledkom práce kolegov v Rakúsku. Je to dobrý príklad ako preniesť know-how, produkty a skúsenosti z oblasti tepelných čerpadiel od jednej spoločnosti v skupine do druhej. V Rakúsku využijeme naše produkty, ako aj zázemie pri inštaláciách tepelných čerpadiel v kombinácii s fotovoltikou.

Podľa výsledkov sa zdá, že skupina GREMI sa už zaradila medzi jednu z najvýznamnejších firiem vo svojom obore v strednej Európe. Všimol si toho aj trh či konkurencia?

Trh si to všimol určite. Naše nákupné objemy nám umožňujú dosiahnuť lepšie obchodné podmienky. To sa následne dokáže pretransformovať do našej lepšej ponuky na zákazníka. Taktiež sa zlepšila finančná situácia. A to nie je len výsledok vyššieho obrátu, ale aj dôslednej prípravy zákaziek. Od výberu partnera, pre ktorého robíme, cez prípravu zmlúv, až po finálne dodržiavanie platobných podmienok. V tomto urobili kolegovia veľký kus práce.

(Pokračovanie na str. 2)



Předběžné finanční výsledky za rok 2025

Lošský rok byl z pohledu jak společnosti GreMi KLIMA, tak i z pohledu celé skupiny GREMI GROUP, ve znamení důležitých, avšak pozitivních, změn.

Úspěšně proběhla reorganizace skupiny s cílem zjednodušit organizační strukturu a tím, mimo jiné, získat možnost efektivnějšího řízení všech společností. V provozní oblasti došlo k rozšíření, obnově a sjednocení programového vybavení.

Za touto stručnou formulací se skrývá významný nárůst zátěže pro všechny zúčastněné kolegy. Díky zvýšenému úsilí, a z mého pohledu nadstandardní orientaci na plnění vytyčených cílů, se podařilo všechny dílčí projekty úspěšně realizovat. Za to patří všem velký dík.

Historicky nejlepší výsledky

Přitom všem společnost GreMi KLIMA fungovala bez větších komplikací a dosáhla historicky nejlepších výsledků. A co je podle mého názoru nejdůležitější, podařilo se významně zlepšit její ekonomickou i finanční stabilitu, což je podstatné pro možnost dalšího úspěšného rozvoje.

V roce 2025 dosáhla GreMi KLIMA čistého obrátu 62,97 milionu eur, což bylo meziročně o 55,4 procenta víc. Růst byl podpořen zejména vyššími tržbami z prodeje vlastních výrobků a služeb.

Přidaná hodnota vzrostla na 13,48 milionů eur, tedy o 45,5 procenta, což představuje velmi pozitivní vývoj z hlediska tvorby hodnoty

a efektivitu hlavní podnikatelské činnosti.

Přestože vzrostly provozní náklady, zejména spotřeba materiálu, služeb a osobní náklady, související s vyšším objemem zakázek, tempo růstu výnosů a zlepšení marží vedlo k výraznému zvýšení provozního výsledku hospodaření. Zisk z hospodářské činnosti dosáhl 4,07 milionu eur oproti 2,24 milionu eur v roce 2024. To představuje růst o 81,7 procenta.

Posílení finanční stability

Významné zlepšení nastalo rovněž ve finanční oblasti. Zatímco v roce 2024 společnost vykázala finanční ztrátu 0,55 milionu eur, v roce 2025 dosáhla finančního zisku 0,28 milionu eur. Je však potřeba uvést, že k tomu výrazně přispěl efekt z prodeje obchodního podílu v dceřiné společnosti, který proběhl v rámci skupiny jako součást výše zmíněné optimalizace organizační struktury.

Díky kombinaci lepší provozní výkonnosti a pozitivního finančního výsledku vzrostl zisk před zdaněním na 4,35 milionu eur, tedy o 157 procent. Tento výsledek potvrzuje výrazné zvýšení rentability společnosti a její schopnosti generovat vlastní zdroje financování.

Pozitivní vývoj hospodaření se významně promítl také do finanční situace podniku. Celková aktiva vzrostla z 18,03 na 23,12 milionu eur, tedy o 28,2 procenta. Růst majetku byl podpořen zejména zvýšením dlouhodobého hmotného

majetku, ale také zásob a finančních prostředků.

Za nejvýznamnější ukazatel posílení finanční stability lze považovat růst vlastního kapitálu. Ten se meziročně zvýšil z 4,39 na 6,99 milionu eur, tedy o téměř 60 procent (před zdaněním). Podíl vlastního kapitálu na bilanční sumě vzrostl z přibližně 24 na více než 30 procent. To znamená nižší závislost společnosti na cizích zdrojích financování a vyšší schopnost absorbovat případná podnikatelská rizika. Nerozdělený zisk minulých let se zvýšil na 2,39 milionu eur a vytvořený zisk roku 2025 dále posiluje kapitálovou základnu společnosti.

Všechny výše uvedené hodnoty se vztahují ke společnosti GreMi KLIMA jako celku, tedy včetně konsolidace hospodaření odštěpného závodu působícího v České republice.

Zlepšení likvidity a vlastního kapitálu

Přestože GreMi KLIMA nadále využívá bankovní financování, růst vlastního kapitálu byl rychlejší než růst závazků. Současně došlo k významnému zvýšení objemu peněžních prostředků a pracovního kapitálu, což přispělo ke zlepšení likvidity a celkové finanční odolnosti podniku.

Celkově lze rok 2025 hodnotit jako mimořádně úspěšný. Společnost dosáhla růstu obrátu, výrazného zvýšení provozní i celkové ziskovosti, posílila vlastní kapitál, zvýšila likviditu a vytvořila předpoklady pro další stabilní rozvoj. Meziroční vývoj ukazuje na zlepšení finanční stability, vyšší schopnost samofinancování a zdravější kapitálovou strukturu společnosti.

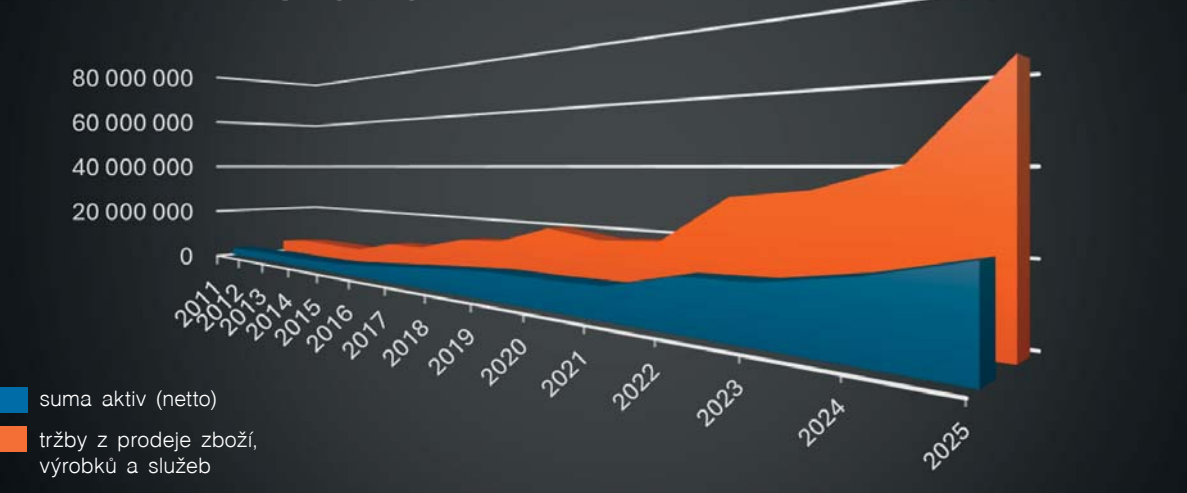
Uvedených výsledků by nebylo možné dosáhnout bez pozitivně

naladěných a motivovaných zaměstnanců. K dosažení tohoto stavu přispívá z velké části dlouhodobě budovaná firemní kultura, avšak neméně důležité je také finanční ocenění. Z toho důvodu společnost vyplatila svým zaměstnancům mimořádné odměny, související s dosaženým hospodářským výsledkem, za rok 2024 v hrubých mzdách ve výši 970 tisíc eur a za rok 2025 již 1,14 milionu eur.

Všechna výše uvedená zlepšení však znamenají velký závazek do budoucna. V letošním roce očekáváme dosažení nižšího obrátu než v roce 2025, který byl z tohoto pohledu unikátní. Důležité jsou však poměrové ukazatele a udržení efektivity, tedy dlouhodobější potvrzení pozitivních tendencí.

Jan Mucha,
finanční ředitel GreMi KLIMA

GreMi KLIMA – vývoj majetku a tržeb



Urobili sme maximum, aby procesy bežali efektívne

(Dokončenie ze str. 1)

Konkurencia si to samozrejme všimla tiež. Vidieť to na cenovej politike, ktorá sa vyostruje. To však súvisí aj so situáciou na trhu, kedy hlavne dlhodobé projekty nesú so sebou riziko nárastu cien v čase realizácie a nie vždy je priestor v cene toto riziko zohľadniť.

Ako taký rast „vnútorne“ ustáť a neprehrať financie?

Jedine disciplínou a dodržiavaním nastavených pravidiel. Každá malá chyba má v takomto merítku veľké následky. Myslím, že sme urobili maximum, aby procesy v skupine bežali maximálne efektívne, transparentne a čo je dôležité, s minimalizáciou administratívnej záťaže.

Vidíte priestor pre ďalšiu expanziu? A kde?

Bol by som zlý manažér, keby som takýto priestor nevidel. Malo by to byť cestou produktov a nie služieb. Máme veľa možností

montovať TZB v Nemecku, Škandinávii alebo Írsku. Touto cestou ale nechceme ísť. Kde vidím priestor, to sú produkty. Či už kontajnerové riešenia, filtre alebo tepelné čerpadlá. Toto bude smer, ktorým sa vydáme v najbližšom čase.

Ktoré odvetvia najviac rástli? Kde naopak cítite útlm?

Najväčší rast bol v projektoch tepelnej techniky a kontajnerových riešení. V týchto oddeleniach urobili kolegovia obrovský progres. Čo sa týka útlmu, tak myslím, že v žiadnom odvetví nebol pokles. Tento rok to však môže byť iné. K vojne na Ukrajine pribudla vojna v Iráne, a to má veľký dopad na ceny, ako aj na ochotu investorov investovať do nových projektov.

Dá sa na to reagovať? A ide to vôbec?

Sú okolnosti, ktoré nevieme ovplyvniť, treba ich len akceptovať. To, čo ovplyvniť vieme, je náš postoj a snaha nájsť iný priestor, kde by sme sa mohli realizovať. Dôležité je reagovať rýchlo a flexibilne.

Prevádzka G&G filtration rozšírila kapacity montáže

LIPTOVSKÝ MIKULÁŠ

Výrobné kapacity G&G filtration SK v Liptovskom Mikuláši tento rok narástli približne o 30 percent predovšetkým vďaka rastu objednávok hlavných zákazníkov G&G filtration CZ a AEROPE Austria. Dotýka sa to všetkých výrobných procesov, ako vypalovanie, ohýbanie, začisťovanie, zváranie a montáž.

„Na základe výsledkov prvého kvartálu a pokračujúce navyšovanie objednávok v druhom kvartály, nás donútilo prehodnotiť najmä kapacitu montáže,“ hovorí Jaroslav Vaculčíak, operačný manager G&G filtration SK.

Výrobný program sa dotkol najmä nadrozmerných filtrov, ktoré si vyžiadali aj vzhľadom na splnenie termínov, úpravu a rozšírenie plochy o takmer 80 percent, a pri montáži konkrétne o 160 m² na plochu 400 m². Súčasne sa montáž rozdelila tak, aby sa súčasne dali zmontovať dve nadrozmerné filtračné jednotky naraz.

Pre spoločnosť AEROPE Austria



Filter na odsávanie spálín

sa plocha z pôvodných 500 m² rozšírila na 900 m². Súčasťou výrobného programu sa stala popri kusovej výrobe aj výroba nadrozmerných prototypov pre ďalších

potencionálnych zákazníkov. „Súčasťou rozšírenia výrobných kapacít je aj rozšírenie personálu, a to konkrétne profesiu montážnika,“ uzatvoril Jaroslav Vaculčíak.

Centrála České spořitelny na pražském Smíchově je pro Luwex historicky největším projektem

Společnost LUWEX se podílí na výstavbě nové centrály České spořitelny v projektu Smíchov City South v Praze 5. Dodávka vzduchotechnických systémů začala letos v lednu a potrvá až do konce roku 2027. Jedná se o jednu z nejvýznamnějších zakázek v historii společnosti. Její objem je ve stovkách milionů korun.

Nový kampus České spořitelny tvoří čtyři budovy o celkové ploše přibližně 75 tisíc m². Po dokončení nabídne pracovní zázemí pro více než 3 500 zaměstnanců. Součástí komplexu budou kromě kancelářských prostor také restaurace, kavárny, obchody, multifunkční auditorium pro 380 návštěvníků, vzdělávací centrum a veřejně přístupné prostory určené pro kulturní a společenské akce.

„Jedná se o mimořádně rozsáhlý a technicky náročný projekt. Vedle samotného objemu dodávky je výzvou především koordinace velkého množství profesí

a technologických celků v průběhu celé realizace,“ říká projektový manažer Ondřej Bolek.

Nová centrála vzniká v rámci projektu Smíchov City, který je považován za největší urbanistickou transformaci v moderní historii Prahy a jednu z nejvýznamnějších proměn brownfieldu v České republice.

LUWEX zde zajišťuje rozsáhlé systémy vzduchotechniky pro kanceláře, restaurace, multifunkční auditorium, mateřskou školu, fitness centrum, bankovní pobočku, televizní studio i další provozy. Součástí dodávky jsou také systémy větrání podzemních garáží a požární bezpečnostní zařízení včetně odvodu kouře a tepla z chráněných únikových cest.

Vzduchotechnické řešení využívá vysoce účinnou rekuperaci tepla, adiabatické chlazení, inteligentní regulaci množství vzduchu podle aktuálního obsazení prostor a další moderní technologie zaměřené



Nová centrála vzniká v rámci projektu Smíchov City.

na minimalizaci energetické náročnosti budovy. Veškeré systémy jsou propojeny s nadřazeným systémem měření a regulace, který

umožňuje optimalizovat provoz celého objektu.

„Investor klade velký důraz na kvalitu vnitřního prostředí,

energetickou efektivitu a dlouhodobou udržitelnost provozu. Návrh technologií proto musí splnit přísné požadavky moderní administrativní budovy i očekávání budoucích uživatelů,“ doplňuje Ondřej Bolek.

Projekt zároveň cílí na nejvyšší úroveň certifikací BREEAM Outstanding a WELL Platinum. Tyto standardy kladou mimořádný důraz na energetickou efektivitu, kvalitu vnitřního prostředí a komfort uživatelů. Návrh vzduchotechnických systémů proto musel splnit přísné požadavky na řízení kvality vzduchu, hospodárny provoz i dlouhodobou udržitelnost budovy.

Po dokončení bude nová centrála České spořitelny představovat jednu z nejmodernějších administrativních budov v Česku. Pro LUWEX se stane i významnou referencí v oblasti realizace technicky náročných vzduchotechnických systémů.

Hornbachy v Ostravě a Olomouci mají nově chlazené prodejny

OSTRAVA

Od konce května mají prodejny Hornbach v Ostravě a v Olomouci nová chlazení. Brněnská pobočka GreMi KLIMA VZT dodala a instalovala vedle chlazení také silová napájení, zajišťovala stavební prostupy střechou a propojení s instalovanou fotovoltaičkou. Práce trvaly tři měsíce a prováděly se za plného provozu prodejen.

„Když se podařilo nastavit správný harmonogram prací a zajistit materiál v potřebný čas, bylo vlastně vyhráno,“ uvedl Michal Talaš, manažer projektu. Na obou prodejnách bylo osazeno 43 split jednotek s celkovým chladicím výkonem 731kW a nataženo 500metrů Cu potrubí a 13km kabelů.



Prodejny pro kutily jsou vybaveny novým chlazením.

Aquatherm potvrdil trend k vyšší efektivitě

PRAHA

Jedno z nejvýznamnějších podujatí v oblasti TZB veřtrh Aquatherm Praha navštívili aj kolegovia zo žilinskej pobočky GreMi KLIMA.

Na veřtrhu dominovali riešenia reagujúce na legislatívne zmeny a rastúce nároky na udržateľnosť – od moderných VRF systémov až po tepelné čerpadlá s chladivom R290.

V stánkoch bolo možné vidieť široké portfólio zariadení – od rezidenčných jednotiek až po komplexné riešenia pre komerčné objekty, pričom dôraz bol kladený najmä na energetickú efektivitu.

Stánok Haier od spoločnosti SOKRA bol príležitosťou podeliť sa o skúsenosti z realizácií.

„Zaujalo nás nové MRV 7S zariadenia Haier s chladivom R32 a jeho benefity a možnosti zapojenia. Zaujímavá bola aj uzavretá akustická komora priamo v stánku Haier, kde sa merala reálna hlučnosť vonkajšej jednotky. Pri nočnom režime jednotky bola hlučnosť len 16dB. Reálne to bolo tak tiché, že ju nebolo vôbec počuť,“ hovorí Miroslav Mihálik, projektový manažer GreMi KLIMA.

Prešli sa tiež skúsenosti a praktické odporúčania k montáži monoblokových tepelných čerpadiel a ďalšie montážne koncepty.

„Tohtoročný Aquatherm potvrdil smerovanie celého odvetvia – technológie sa posúvajú smerom k vyššej efektivitě, udržateľnosti a komfortu pre používateľa“ dodal Miroslav Mihálik.

Prechod na nový výrobný softvér prinesie vyššiu efektivitu

LIKAVKA

Vyrobná prevádzka spoločnosti GreMi KLIMA v Likavke prešla od začiatku roka 2026 zo starého výrobného softvéru na nový, modernejší. Jeho implementácia prebiehala súčasne s implementáciou ďalších systémov v rámci celej skupiny GREMI.

Cieľom zmeny je zvýšiť efektivitu výrobných procesov, zjednotiť plánovanie a kontroling, plne integrovať výrobný softvér s ďalšími riešeniami v rámci spoločnosti, ako aj pripraviť

prevádzku na ďalší technologický rozvoj.

Doterajší výrobný softvér spoločnosť využívala viac než päťnásť rokov. Hoci systém spoľahlivo slúžil, postupne prestával spĺňať nároky moderného riadenia výroby. Medzi hlavné problémy patrila obmedzená komunikácia s novými zariadeniami, aplikáciami a novými softvérovými riešeniami skupiny GREMI. Taktiež sa ukazovala nemožnosť spracovania niektorých nových dát a pomalšie spracovanie jestvujúcich dát.

Nový systém tieto problémy eliminoval a priniesol viacero vylepšení. Zamestnanci majú k dispozícii prehľadnejšie rozhranie, rýchlejšie spracovanie výrobných údajov a presnejšie plánovanie a vyhodnocovanie výroby v reálnom čase. Moderný softvér zároveň umožní jednoduchšie sledovanie výrobných ukazovateľov, evidenciu materiálu a efektívnejšiu komunikáciu medzi jednotlivými oddeleniami.

Prechod na nový systém je dôležitým krokom v modernizácii výroby. Očakávame vyššiu produktivitu, menej administratívnych úkonov

a lepšiu kontrolu nad celým výrobným procesom.

Budovanie a implementácia nového softvéru prebiehala postupne počas predchádzajúceho roka. Paralelná prevádzka oboch systémov v podstate ani nebola potrebná. Riziko výpadkov pri prechode sa minimalizovalo včasnou prípravou a dokonalou spolupracou dodávateľa nového softvéru. Prechod bol plynulý, bez obmedzenia chodu výroby. Súčasťou projektu boli aj školenia zamestnancov, oboznamovanie sa s novými funkciami a pracovnými postupmi.

Zamestnancom, ktorí sa podieľali na implementácii, patrí poďakovanie za prácu v podstate nad rámec ich bežných pracovných činností. Takisto patrí poďakovanie zamestnancom – užívateľom za rýchle „zladenie sa“ s novým softvérom.

Všetci si uvedomujeme, že digitalizácia výroby je jedným z kľúčových trendov priemyslu. Moderné softvérové riešenia nám umožňujú pružnejšie reagovať na požiadavky trhu, znižovať náklady a zlepšovať výrobné procesy a kvalitu výroby.

Róbert Kováč,
výrobný riaditeľ Likavka

Polyfunkčný projekt Piešťany zahrňal byty aj obchodné centrum

PIEŠŤANY

V marci pobočka Bratislava 2 GreMi KLIMA dokončila práce na Polyfunkčnom projekte v Piešťanoch, kde začínala v decembri 2024. Pre generálneho zhotoviteľa KAMI PROFIT realizovala vzduchotechniku a klimatizáciu. Súčasťou zákazky bol polyfunkčný dom s bytovými jednotkami a obchodné centrum.

V bytovom dome okrem ventilátorov vo WC a kúpeľniach sa realizovalo aj vetranie garáže a tiež predpríprava klimatizácie v niekoľkých bytoch.

V obchodnom centre sa realizovali priestory najprv v tzv. stupni „Shell & Core“. Súčasťou toho bola dodávka a montáž vzduchotechnických jednotiek na streche objektu spolu so vzduchotechnickým potrubím, ukončeným pod strechou s nápojným bodom pre

budúcich užívateľov týchto nájomných jednotiek.

„Neskôr sa nám vďaka obchodnému oddeleniu podarilo zazmluvniť aj projekčné a následne aj realizačné práce dokončenia vzduchotechniky a klimatizácie pre niekoľko nájomných jednotiek,“ hovorí Boris Čukan, riaditeľ pobočky Bratislava 2.

Na projekte bolo použitých niekoľko výrobcov vzduchotechnických a klimatizačných zariadení, pri projekčných prácach a návrhoch sa dbalo na tzv. Design manuál a požiadavky jednotlivých klientov. Svoje zastúpenie majú aj klimatizácie Haier.

Celkom išlo o 31 tisíc m³/h vzduchového výkonu, 220 kW chladiaceho výkonu a 155 kW vykurovacieho výkonu. Objem investície dosiahol 497 tisíc eur bez DPH.

„Pre našu pobočku to bola

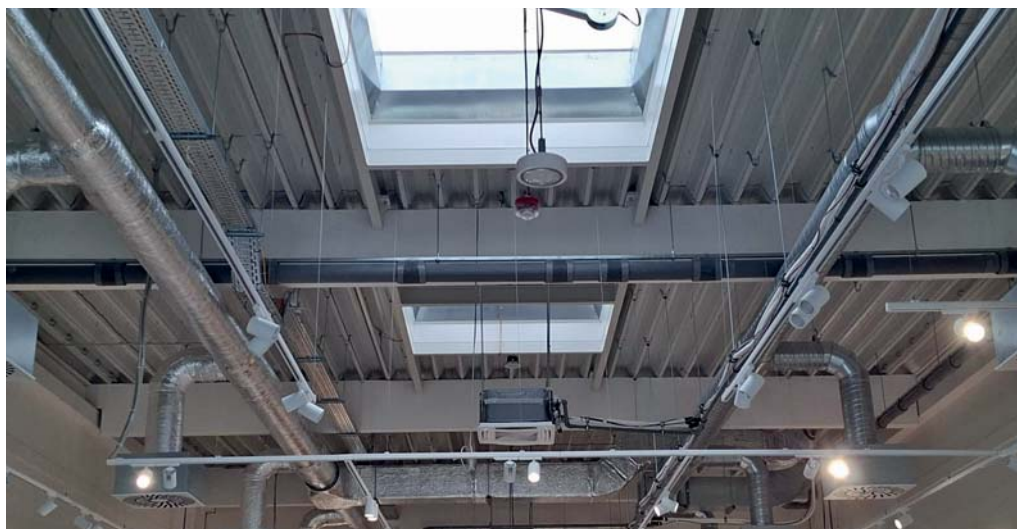


Polyfunkčný dom s bytovými jednotkami.

najvýznamnejšia zákazka v roku 2025. Práce prebehli v zodpovedajúcej kvalite, požadovaných

termínoch a k spokojnosti nášho obchodného partnera,“ uzavrel Boris Čukan. Projektovým

manažérom bol Marcel Mikulák a prípravárom zákazky Michal Blahovec.



Nájomná jednotka OC



Obchodné centrum

Neviditeľné riziko ve výrobě: prach ze svařoven a brusek lidskému tělu prokazatelně škodí

V průmyslové výrobě se obvykle klade důraz na výkon, kvalitu a efektivitu. Méně už na pracovní prostředí, zejména ovzduší ve svařovnách a brusárnách. Právě zde vzniká jemný prach a dýmy, které nejsou na první pohled výrazné, ale z dlouhodobého hlediska představují významnou zátěž pro lidský organismus.

Jak prach vzniká

Při broušení dochází k mechanickému uvolňování velmi jemných částic z opracovávaného materiálu i brusiva. Tyto částice se okamžitě dostávají do ovzduší a mohou se v prostoru držet delší dobu.

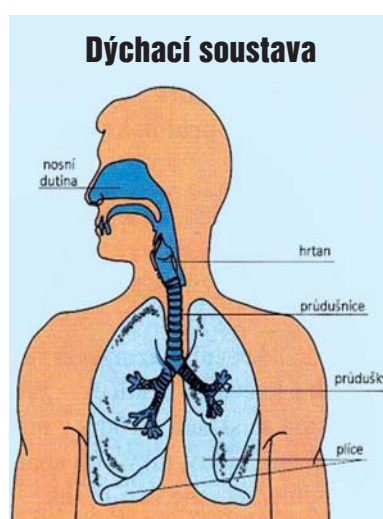
Při svařování se zase vlivem vysokých teplot odpařují drobné složky materiálů a kondenzují do velmi jemných částic. Ty se pak šíří vzduchem a snadno pronikají do dýchacího ústrojí člověka.

Co se děje v těle

Dýchací systém je na dlouhodobé působení průmyslového prachu citlivý. Organismus má sice obranné mechanismy, ale jejich kapacita není neomezená. Opakované vdechování prachu vede k podráždění sliznic. To se může projevit suchým kašlem, zhoršením dýchání nebo zvýšenou citlivostí při fyzické zátěži. Tyto projevy často přicházejí postupně a nenápadně.

Lidské tělo reaguje na cizorodé částice aktivací imunitního systému. Pokud je v takovém prostředí dlouhodobě, dochází k trvalému zánětlivému zatížení organismu, které nemusí být na první pohled patrné.

Při opakovaném zatížení jemným prachem se snižuje efektivita přirozených čistících mechanismů dýchacího systému. Částice



se mohou ukládat v hlubších částech plic a jejich odstraňování je pomalé.

Dlouhodobá přítomnost prachu znamená trvalou aktivaci obranných procesů těla. To může přispívat k únavě, nižší odolnosti a celkovému snížení fyzické kondice pracovníků.

Podcenění rizik

Hlavním problémem je nenápadnost celého jevu. Prach není vždy viditelný v takové míře, aby vyvolal okamžitou reakci, a jeho dopady se rozvíjejí postupně v čase.

Rozdíl mezi subjektivním pocitem „čistého prostředí“ a skutečnou koncentrací jemných částic může být značný. To vede k podcenění situace až do momentu, kdy se objeví zdravotní potíže nebo snížená výkonnost pracovníků.

Pomůže kvalitní odsávání a filtrace

Účinné odsávání není pouze technologickým doplňkem bezpečného provozu, ale jeho klíčovou součástí. Správně navržený systém zachycuje prach přímo u zdroje jeho vzniku, zabraňuje jeho šíření do pracovního prostoru, stabilizuje

kvalitu ovzduší ve výrobě a snižuje je dlouhodobou zátěž pracovníků.

Z hlediska moderní výroby jde o základní prvek ochrany zdraví i provozní stability. Shrňme-li, prach ze svařoven a brusek nepůsobí okamžitě dramaticky. Jeho riziko spočívá v dlouhodobé, nenápadné expozici, která se kumuluje v čase. Právě proto je prevence a technické řešení v podobě odsávání zásadní součástí odpovědného přístupu k výrobě.

„V průmyslových provozech často neřešíme to, co je na první pohled vidět, ale to, co se dlouhodobě ukládá do prostředí i do lidského těla. Správně navržené odsávání a filtrace proto nepředstavují komfort navíc, ale základní součást bezpečné výroby,“ říká David Kraviec, ředitel pobočky GreMi KLIMA Třinec, zaměřené na průmyslové odsávání, odprášení a filtrace.

V Trnave sa na Kamenáči konal Deň otvorených dverí

TRNAVA

Zástupcovia GreMi KLIMA pobočky Bratislava 2 sa v máji zúčastnili Dňa otvorených dverí v Trnave na rezidenčnom projekte Byty Kamenáč. Organizovala ho realitná kancelária Andel&Zachar v spolupráci s generálnym dodávateľom stavby, spoločnosťou AVA-stav.

Pobočka Bratislava 2 je dodávateľom vzduchotechniky a klimatizácie 7 bytových domov, v ktorých sa nachádza 173 bytov a garáže. Dokopy ide o približne 290 ventilátorov, 530 lokálnych rekuperácií a 17 500 metrov Cu potrubí.

Súčasťou realizácie je aj predpríprava klimatizácie pre všetky obytné miestnosti, ako aj realizácia lokálnych rekuperácií. A to bol práve dôvod, prečo sme mohli byť súčasťou tejto sobotnej akcie. Pripravili sme aj klimatizácie

vo vzorovom byte,“ hovorí Boris Čukan, riaditeľ realizačnej pobočky Bratislava 2.

K dispozícii boli aj ponuky na klimatizačné jednotky s montážou na mieru pre každý typ bytu. Stánok GreMi KLIMA potenciálnym záujemcom ponúkal aj predajné letáky a prezentoval technické parametre či výhody klimatizačných jednotiek Samsung a Haier, ako aj lokálnej rekuperácie.

„Tešil nás vysoký záujem klientov, ako aj množstvo otázok, na ktoré sme radi odpovedali. Akciu hodnotíme veľmi pozitívne a sme radi, že sme boli jej súčasťou a mohli prezentovať našu prácu,“ uviedol Boris Čukan.

Realizácia zákazky Byty Kamenáč je 9/2025–5/2027 v objeme približne 550 tisíc eur bez DPH. Projektovým manažérom je Tibor Michálik a prípravárom zákazky Michal Blahovec.



DOD Byty Kamenáč Trnava. Zľava: Tibor Michálik, Boris Čukan.

Alchymie správne nastavené spolupráce umožňuje brněnskému servisu držet vysoký technický standard

BRNO

Moderní servis dnes nezačíná až reklamácií nebo havárií zařízení, ale už při prvním obchodním jednání, kdy vznikají klíčová data o kapacitách, technologiích, odbornosti a budoucích servisních návnostech.

Pokud jsou informace sdílené mezi obchodem, realizací a servisem, firma získává schopnost předvídat problémy dříve, než vzniknou.

Jedním z největších problémů současného trhu je tlak na cenu bez odpovídající technické a personální připravenosti. Výsledkem bývají přetížené týmy, zpoždění, improvizace a ztráta kvality. Profesionální servis ale musí stát na opačné filosofii – realistickém plánování, kontrole odbornosti a dlouhodobém budování technických kapacit.

Cílem odpovědného přístupu je tak zákazníkovi garantovat

kvalitní servis, stabilní reakční dobu a technickou úroveň provedení. Nejde o omezení obchodu, ale o dlouhodobou ochranu kvality, důvěry zákazníků a dobrého jména firmy.

Typickým příkladem je aktuální servisní zakázka pro UPS SCS (Czech Republic), kde hrozilo ukončení spolupráce pod vlivem konkurenčního cenového tlaku. Servisnímu oddělení GreMi KLIMA Brno se však podařilo partnera znovu oslovit optimalizovaným technicko-cenovým řešením a zároveň rozšířit nabídku o další zařízení a provozy.

Zakázka UPS Healthcare Ostrava je příkladem prostředí, kde nestačí pouze „běžný servis“. Objekt vyžaduje vysokou odbornost servisu a revizí technologického chlazení, VZT jednotek a souvisejících technologií, které zajišťují větrání, distribuci vzduchu, regulaci a související provozní funkce zařízení.



Výsledkem není pouze udržení zakázky, ale i potvrzení, že odborný servis dnes není jen „výjezd technika“, ale strategická schopnost firmy kombinovat technické know-how, rychlost reakce,

koordinaci partnerů a dlouhodobou důvěru zákazníka.

Právě zde se ukazuje význam propojení odborných nasmlouvaných partnerů, servisních techniků a koordinace jednotlivých profesí.

Alchymie správně nastavené spolupráce umožňuje držet vysoký technický standard, provozní komfort zákazníka i konkurenceschopnost firmy na trhu.

Na tuto filosofii zároveň navazuje i aktuální vývoj servisního modulu v prostředí MOP2, který by měl do budoucna umožnit vedení digitální historie jednotlivých zařízení.

Současné se potvrzuje, že sdílená data mezi obchodem, realizací a servisem představují zásadní konkurenční výhodu. Pokud obchod, realizace a servis nesdílí vzájemně zkušenosti z provozu a reklamací, firma přichází o cenné know-how.

Dobře nastavený a sdílený informační systém může výrazně omezit duplicitní chyby, zbytečné výjezdy, prodlevy i chaos v termínech a zároveň pomoci s lepším plánováním kapacit do budoucna.

Pavel Kaušitz,
ředitel pobočky GreMi KLIMA Brno VZT

Bratislavská projekcia sa podieľa na národnej nemocnici

BRATISLAVA

Prvé dve etapy novej Národnej nemocnice generála Milana Rastislava Štefánika majú projekt vzduchotechniky od GreMi KLIMA, pobočka Bratislava 1.

Jedná sa o najväčšiu a najmodernejšiu Nemocnicu na Slovensku, spadajúcu pod Ministerstvo Obrany SR a Ministerstvo Zdravotníctva SR. Vyrastá v bratislavskej časti Vajnory, na pozemku s rozlohou približne 35 hektárov. Jej kapacita bude 1532 lôžok v maximálnom profile, k dispozícii bude okolo 210 ambulancií a taktiež 24 operačných sál a 22 zákrokových

miestností. Hlavná budova má 9 podlaží.

Má ísť o komplexnú terciárnu univerzitnú nemocnicu, ktorá spojí liečbu, diagnostiku, výskum, vzdelávanie a špecializovanú zdravotnú starostlivosť pre celé Slovensko.

Samotná nemocnica vyjde na približne miliardu eur. Ďalšie investície v stovkách miliónov eur poputujú do vybavenia a súvisiacej infraštruktúry.

Vetrania s garanciou

Hlavnou úlohou spoločnosti GreMi KLIMA bolo zabezpečiť garanciu požadovaných vnútorných podmienok najmä vetrania s garanciou

operatívnych teplôt interiéru, relatívnej vlhkosti a požadovaných tried čistoty na špecializovaných pracoviskách.

Pre tento účel bolo použitých vyše 120 zostavných vzduchotechnických jednotiek s celkovým prietokom vzduchu 1 800 000 m³/h s čiastočnou alebo celkovou úpravou vzduchu, vrátane aplikácie adsorpčného odvlhčovania pre centrálné operačné sály.

Tento spôsob riadenia vlhkosti v operačných sálach umožňuje garanciu parametrov aj v budúcnosti vzhľadom na meniacu sa mikroklimu vonkajšieho prostredia a zabezpečí plnú funkčnosť aj pri parametroch,

kedy prevádzka kondenzačného odvlhčovania nebude účinná.

3D modelovanie a špeciálne aplikácie

Projekt pre stavebný zámer sme dokázali vyprojektovať v priebehu 6 mesiacov v BIM, LOD 300. Predchádzajúca štúdia trvala necelé tri mesiace.

Vypracovať projektovú dokumentáciu v tak krátkom čase pre tak rozsiahlu stavbu vyžadovalo kľást veľký dôraz na koordináciu medzi jednotlivými profesiami v nadväznosti na špecifické požiadavky riešených priestorov dané zdravotníckou technológiou.

Náročné úlohy riešil projekčný tím, ktorý mal pre našu časť 9 osôb. Bez aplikácie 3D modelovania už v počiatočnej fáze projektu a využitia špeciálnej aplikácie pre prepojenie všetkých zúčastnených v celom procese projektovania v spoločnom živom 3D modeli stavby, by tak náročná úloha v krátkom čase nebola možná.

Nastavený proces umožní spracovať projekt až do fázy realizácie vo vysokej miere detailnosti a presnosti s elimináciou kolízií počas realizácie stavby.

Michal Friedl,
riaditeľ pobočky Bratislava 1

Univenta vstupuje na trh komerčnej a priemyselnej energetiky. A taktiež do Česka

VÝŠNÝ KUBÍN

Spoločnosť UNIVENTA zo skupiny GREMI má za sebou dva strategické kroky – rozšírenie obchodu malých tepelných čerpadiel a český trh a realizáciu prvých projektov s tepelnými čerpadlami nad 100kW.

„Ide o významný míľnik – posun od rezidenčných inštalácií k veľkým priemyselným a komerčným aplikáciám. A zároveň expanziu na blízky zahraničný trh,“ hovorí Ing. Mário Gerát, výkonný riaditeľ spoločnosti.

Výkon nad 100 kW

UNIVENTA dlhodobo patrí medzi stabilných dodávateľov technológií pre rodinné domy. Prekročenie hranice 100 kW ju posúva do segmentu komerčnej a priemyselnej energetiky, ako sú bytové domy, výrobné haly, polyfunkčné objekty, školy či administratívne budovy. Úspešné zvládnutie prvých inštalácií nad 100 kW otvára dvere k verejným obstarávaniam, developerom a veľkým stavebným firmám, kde sú podmienkou predošlé referencie v danom objeme.

„Dosiahnutie výkonu nad 100 kW sa v našom portfóliu rieši buď monoblokovými tepelnými čerpadlami s vyšším individuálnym výkonom, alebo kaskádovým radením viacerých jednotiek,“ vysvetľuje Ing. Mário Gerát, výkonný riaditeľ spoločnosti.

Zdroje tepla sa častokrát kombinujú s priemyselným podlahovým vykurovaním alebo stropným chladením, napríklad ide o chladenie betónového jadra BKT / sálavé moduly, kde UNIVENTA dodáva kompletný technologický celok od zdroja až po koncový sálavý prvok.



MSI Forming – výrobná hala – kaskádové zapojenie



MSI Forming – strojovňa

Za českými zákazníkmi

Česká republika predstavuje logický smer expanzie, najmä prostredníctvom sesterskej spoločnosti UNIVENTA TZB.

„Český trh je vysoko konkurenčný, no zároveň legislatívne a dotačne dobre rozvinutý,“ poznamená riaditeľ.

Pre úspešný prienik s malými tepelnými čerpadlami pre rodinné domy či menšie prevádzky je podľa manažérov UNIVENTA kľúčové budovanie partnerskej siete, lebo malé „tepelká“ sa nepredávajú priamo koncovým zákazníkom, ale cez sieť lokálnych montážnych a servisných firiem.

„Kľúčom je preto vybudovanie



MSI Forming – administratíva



Hala Pandur – priemyselné TČ

siete vyškolených partnerov, ktorí zabezpečia nielen inštaláciu, ale najmä legislatívou vyžadovaný záručný a pozáručný servis,“ poznamená riaditeľ.

Druhým kľúčovým krokom je logistika a technická podpora. Záujem vo Vyšnom Kubíne poskytuje dobrú geografickú dostupnosť pre Moravu aj Čechy, vrátane

rýchlej dostupnosti náhradných dielov a „hotline“ technickej podpory prostredníctvom webovej platformy.

„Ukazuje to, že naše produkty sú plne konkurencieschopné. Našou víziou je prinášať udržateľnú a ekonomickú energiu pre domácnosti aj veľké podniky,“ uzatvoril riaditeľ.

Kompletní dodávka pro New Yorker v brněnské Olympii

BRNO

Výměna klimatizace a vzduchotechniky v brněnském New Yorkeru byla zkouškou logistiky. Stavební úpravy v maloobchodních prodejnách často znamenají jejich dočasné uzavření. Zde se však pracovalo za plného provozu.

O to náročnější bylo vyměnit kompletně vzduchotechnické a klimatizační systémy. „Termíny byly velmi napjaté, a proto jsme museli zavést noční směny. Nejsložitější byla koordinace postupu prací s běžným chodem prodejny,“ říká vedoucí zakázky Jiří Máca.

To si vyžádalo realizaci rozdělit na etapy. Když řemeslníci pracovali v prvním nadzemním podlaží, prodej se soustředil do druhého patra, a naopak.

Vedle kompletní výměny vzduchotechnického vedení a koncových

prvků došlo i na demontáž starých klimatizací a instalaci nových technologií, včetně montáže jednotek na střeše objektu.

Technicky nejnáročnějším bodem bylo propojení nových klimatizací do jednoho funkčního systému s původními jednotkami, které v objektu zůstaly. A rovněž s nekompromisními estetickými požadavky investora na finální design prodejny. To ovlivnilo i volbu materiálů. Například pro odpadní potrubí musela realizační firma využít technologii lisovaných spojů z vysoce odolné uhlíkové oceli.

„Díky preciznímu plánování, nasazení nočních směn a flexibilitě přímo na staveništi se podařilo splnit přísné termíny i specifické požadavky klienta,“ uzavřel Pavel Kaušitz, ředitel pobočky GreMi KLIMA Brno VZT, která zakázku realizovala.



Klimatizace a vzduchotechnika se v brněnském obchodě New Yorker měnila bez přerušení prodeje.

Školenie Haier v technickom showroome Sokra

PRAHA

Servisní technici a montéri z pobočiek GreMi KLIMA Slovensko sa zúčastnili technického školenia Haier v showroome SOKRA v Prahe – Uhřetěvesi. Nadväzovalo na jesenné stretnutie v Žiline a bolo zamerané na predstavenie a montážno-servisné informácie k VRF systému MRV 7S s chladivom R32.

Výhodou tohto školenia bolo miesto konania – showroom, ktorý obsahuje zapojené a plne funkčné jednotky Haier. Bolo možné si tak vyskúšať praktické ukážky, inštrukciú k dodržiavaniu bezpečnostných noriem pre chladivo R32 a simuláciu úniku chladiva z MRV 7S. A taktiež ukážky všetkých podľa noriem povinných detektorov úniku a odsatie chladiva z obehu.

Keďže sa školenia zúčastnili prevažne technici, bolo rozšírené aj



Showroom SOKRA, Praha Uhřetěves – montážni a servisní technici GreMi KLIMA Slovensko.

o súvisiace témy RAC a TČ. Školiteľmi boli Marek Begeni a Michal Osmanov.

„Školenie bolo súčasťou kontinuálneho odborného rozvoja našich technikov v oblasti VRF systémov

a tepelných čerpadel. Zameranie na nové technológie a nástroje nám dlhodobo umožňuje udržiavať

vysoký štandard služieb,“ uviedol Richard Janísek, vedúci montér TZB.

Vzniklo promovideo Vzduch o firme GreMi KLIMA

ŽILINA

Za každou dobrou modernou budovou stoja správne nastavené TZB technológie. Jednou z najdôležitejších je vzduchotechnika – technológia, ktorá usmerňuje živel vzduchu a privádza ho do budovy tak, aby vytváral zdravé a komfortné prostredie.

Práve dostatok sviežeho a zdravého vzduchu vytvára v budove ten správny príjemný pocit, komfort, čím zvyšuje hodnotu budovy.

V GreMi KLIMA stojí vzduchotechnika v centre záujmu od samého začiatku. Je to oblasť, ktorá je síce najnáročnejšia na jedinečnosť riešení a koordináciu, ale zároveň najkreatívnejšia. A práve



preto ju robíme s takou starostlivosťou – každý jeden kubík vzduchu starostlivo overujeme, rekurujeme z neho teplo a ošetrojeme. Túto činnosť predstavuje nové video Dávame budovám život.

Vzduchotechnika je však len začiatok. Kompletne pokrývame celé TZB – od vykurovania a chladenia, cez čisté priestory a energetiku, až po facility management. Každý rok realizujeme priemerne 600



zákaziek naprieč Slovenskom a Českom v automotive, priemysle, logistike, hoteloch, nemocniciach, aquaparkoch aj špeciálnych aplikáciách, ako sú biobanky či čisté priestory.

Naše projekty spájajú inovácie, technické know-how, skúsenosti a dôraz na energetickú efektívnosť.

Čo nás odlišuje?

- Desiatročia skúseností s VZT riešeniami od jednoduchých až po tie najnáročnejšie.
- Vlastná výroba plechového a predizolovaného VZT potrubia.
- Ekologické riešenia spĺňajúce najprísnejšie medzinárodné certifikačné štandardy.
- 12 pobočiek na Slovensku a Česku, skúsený tím, komplexný prístup od projektu až po servis.
- GreMi KLIMA je spoľahlivý partner pre TZB riešenia.

Miroslav Janura,
marketingový riaditeľ GreMi KLIMA

Legislatívne zmeny dopadajú aj na firemné účtovníctvo a aj na HR

ŽILINA

Nový rok, nové legislatívne zmeny ako na Slovensku, tak v Česku. Na Slovensku ide o zmeny v Zákonníku práce, ročné zúčtovanie dane za rok 2025.

Naše ekonomické a HR oddelenie preto absolvovalo odborné školenie zamerané na ročné zúčtovanie preddavkov na daň



Žilina, mzdové školenie

za rok 2025 a kľúčové legislatívne zmeny účinné od roku 2026.

Seminár tradične priniesol prehľadné spracovanie tém, ktoré sú pre mzdové účtovníctvo zásadné – od nezdanieľných častí, daňových bonusov a špecifik pri nerezidentoch až po nové povinnosti zamestnávateľov a aktuálne tlačivá pri ročnom zúčtovaní dane za rok 2025.

Druhá časť sa venovala zmenám v Zákonníku práce, dani z príjmov, sociálnom a zdravotnom poistení či novinkám v oblasti dávok a dôchodkov.

„Oceňujeme praktický výklad skúseného lektora a materiály, ktoré nám pomôžu zvládnuť nadchádzajúce obdobie efektívne a v súlade s aktuálnou legislatívou,“ poznamenala Renáta Husárová, mzdová účtovníčka zo Žiliny.

Kolegyne z OZ GreMi KLIMA a Luwexu sa k novým zmenám v Česku zaškoľovali tiež.

„Neustále vzdelávanie je pre nás kľúčové, aby sme našim kolegom prinášali istotu a správne riešenia aj v čase častých zmien. Získané vedomosti zamerané na slovenskú aj českú legislatívu okamžite pretavujeme do našej každodennej praxe. Prepojenie teórie s reálnymi príkladmi nám umožňuje zvládnuť náročné obdobie ročných zúčtovaní bez stresu. Neustále napredovanie celého tímu je pre nás zárukou stability a vysokej kvality poskytovaných služieb v oboch krajinách.“ uzatvorila Renáta Husárová.

Superbrands Slovakia pre GreMi KLIMA

BRATISLAVA

Spoločnosť GreMi KLIMA získala ocenenie Business Superbrands Slovakia 2026.

„Vníname to ako potvrdenie, že dlhodobo budovaná značka postavená na kvalite, spoľahlivosti a odbornosti má svoje pevné miesto na trhu,“ uviedol Miroslav Janura, marketingový riaditeľ GreMi KLIMA. „Je to pre nás aj záväzok do budúcnosti pokračovať v inováciách, prinášať kvalitné riešenia a byť spoľahlivým partnerom pre našich klientov.“

Program Superbrands oceňuje značky už viac ako 25 rokov vo viac než 90 krajinách. Výber prebieha nezávisle, bez možnosti prihlásiť sa. Hodnotenie je založené na kombinácii dát od renomovaných analytických spoločností, reprezentatívneho spotrebiteľského prieskumu a rozhodnutia odbornej poroty zloženej z expertov z oblasti marketingu, PR a biznisu.



Špičkové technológie do Rezidencie Bocian

LIPTOVSKÝ MIKULÁŠ

Spoločnosť GreMi KLIMA potvrdzuje svoju silnú pozíciu na trhu moderných TZB technológií. Pre developera Byty Bocian aktuálne pripravuje komplexné projekčné práce pre prestížny bytový dom Rezidencia Bocian. Tento výnimočný projekt v historickom srdci Liptova prepojí modernú architektúru s maximálnym energetickým komfortom.

Prehľad navrhnutých technologických riešení

Koordinácia vetrania, chladenia a vykurovania a moderné systémy pod taktovkou Ing. Michala Vidu, projektanta TZB.

Michal má na starosti nielen kompletný návrh vetrania a chladenia, ale zastrešuje aj celkovú koordináciu projekčných prác v oblasti vykurovania. Vďaka tejto koordinácii dokážeme všetky TZB profesie previazať do jedného vysoko efektívneho celku.

Synergia tepla: Ekologické čerpadlá a spoľahlivý plyn

Základom tepelnej pohody budúcich obyvateľov bude moderné podlahové vykurovanie. Zdrojom tepla je efektívna kombinácia tepelných čerpadiel a plynových kotlov. Na tejto koncepcii úzko spolupracujeme s našim odborným partnerom – spoločnosťou IMG ENERGIE.

Rovnaký hybridný princíp navrhujeme aj pre ohrev úžitkovej vody. Primárnu rolu prevezme energeticky úsporné tepelné čerpadlo, ktoré v prípade špičkového odberu spoľahlivo zastúpi plynový kotol.

Čerstvý vzduch a letný chlad v bytoch aj zázemí

Zdravé vnútorné prostredie a tepelná pohoda počas celého roka sú dnes pre prémiové bývanie kľúčové. Michal Vido preto navrhol sofistikovaný systém vetrania a chladenia:

- **Centrálné vetranie:** Spoločné priestory domu budú vetrané centrálnymi vzduchotechnickými jednotkami s rekuperáciou (spätným získavaním tepla).
- **Lokálne rekuperácie:** Vybrané byty budú vybavené lokálnymi rekuperačnými jednotkami. Tie obyvateľom umožnia individuálne riadenie výmeny vzduchu bez zbytočných únikov tepla.
- **Kompletné chladenie:** Aby boli byty komfortné aj počas horúcich letných mesiacov, všetky bytové jednotky budú vybavené moderným klimatizačným systémom.

Nezabudneme spomenúť taktiež dôležité prevádzkové vetranie podzemnej garáže, ktoré zaisťuje bezpečný odvod spalín a stálu cirkuláciu vzduchu v podzemných priestoroch.

Projekt Rezidencia Bocian je ukážkou toho, ako vieme prepojiť ekológiu, úsporu nákladov a užívateľský komfort.

„Pri projekte Rezidencia Bocian je pre nás dôležité, aby budúcim obyvateľom priniesol nielen kvalitné bývanie v atraktívnej lokalite Liptovského Mikuláša, ale aj vysoký každodenný komfort a rozumné prevádzkové riešenia. Spoluprácu s GreMi KLIMA vnímame ako dôležitú súčasť snahy vytvoriť moderný, technicky premyslený a energeticky efektívny rezidenčný projekt,“ uviedol zástupca developera Rostislav Melichárek zo spoločnosti Byty Bocian.



BD Bocian (čelný pohľad): Architektonický návrh polyfunkčného bytového domu Rezidencia Bocian v Liptovskom Mikuláši.



BD Bocian (čelný pohľad): Architektonický návrh polyfunkčného bytového domu Rezidencia Bocian v Liptovskom Mikuláši.

Potrubní trasy nové sušárny kalů v Modřicích

BRNO-MODŘICE

Nové kalové hospodářství čistírný odpadních vod v Brně-Modřicích, druhé největší v Česku, bude mít potrubí od společnosti LUWEX.

Právě její divize Těžké vzduchotechniky na stavbu dodává a instaluje potrubní trasy nové sušárny kalů. V ní se snižuje hmotnost kalu a usnadňuje jeho další zpracování nebo likvidace. Právě k sušení kalu budou sloužit dvě identické linky nízkoteplotných sušáren.

První již byla dokončena, druhá se realizuje. LUWEX zde pro společnost Arko Technology letos od dubna do června dodal a instaloval vzduchotechnické potrubí. Na to navazuje druhá totožná linka plánovaná na červenec a srpen.

Přípravu pro realizaci jsme zahájili už vloni a vyplatilo se. Práce byly plynulé, což je na stavbách,



kde jste součástí dalších dodavatelů, pro její průběh důležité,“ říká Stanislav Dušek, ředitel divize.

Pro region jde o strategickou investici, protože kalové hospodářství je klíčovou součástí procesu čištění



odpadních vod. Při něm se z odpadní vody odstraňují nečistoty a škodlivé látky, aby se mohla bezpečně

vrátit do řeky Svatky. V ČOV Brno-Modřice se ročně vyčistí na 35 milionů m³ odpadní vody.

Slovenské plavárne v dobrých rukách

BRATISLAVA

Slovenské plavárne zažívajú stavebný boom aj vďaka silnému partnerstvu firiem H B H, a GreMi KLIMA. Tieto dve spoločnosti úspešne prepojiť precíznu stavebnú činnosť s technologickou špičkou v oblasti vzduchotechniky a riadenia klímy.

Po sérii kompletne zrealizovaných projektov na Pasienkoch, v Liptovskom Hrádku, Trnave či Krasňanoch aktuálne prenášajú svoje overené know-how na novostavbu v Dubnici nad Váhom.

„Výstavba a rekonštrukcia bazénových hál patrí k najzložitejším disciplínam v stavebníctve. Neustála vysoká vlhkosť, agresívny chlór a nároky na energetickú úsporu robia z každého projektu technologickú výzvu,“ hovorí Branislav Džumelja, obchodný riaditeľ GreMi KLIMA.

Na Slovensku sa však sformovalo

partnerstvo, ktoré ukazuje, ako má vyzeráť moderná spolupráca generálneho zhotoviteľa a experta na vzduchotechniku. Spojenie síl stavebnej precíznosti H B H a inžinierskeho zázemia GreMi KLIMA ukazuje, že slovenské stavebníctvo dokáže generovať silné partnerstvá schopné realizovať tie najkomplexnejšie verejné stavby 21. storočia na kľúč.

Úspešná synergia oboch firiem plynule pokračuje na doposiaľ najväčšom spoločnom projekte Mestskej plavárni v Dubnici nad Váhom. Generálny zhotoviteľ H B H v združení s DAG Slovakia tu buduje komplex s tromi bazénmi a wellness zónou v celkovej hodnote 7,1 milióna eur.

„Pôjde o doteraz najkomplexnejší systém z hľadiska náročnosti mikroklimy. Každá zóna – hlavný bazén, detské bazény, wellness, denná miestnosť a zázemie – vyžaduje odlišné teplotné a vlhkosťné parametre,“ uviedol Branislav Džumelja.



Dubnica nad Váhom vizualizácia

Rekordný čas v Liptovskom Hrádku

Nová Mestská plaváreň Liptovský Hrádok sa stala vzorom efektívneho stavebného manažmentu. Spoločnosť H B H odovzdala moderný šesťdráhový nerezový bazén za rekordných 17 mesiacov od výkopových prác.

Jedna z kľúčových zložiek tohto úspechu bola subdodávka vzduchotechniky od GreMi KLIMA, ktorá v projekte zastrelila vyše

7 percent z celkového finančného objemu zákazky.

Nasadené rekuperačné jednotky zabezpečujú stabilnú vlhkosť a optimálnu teplotu vzduchu bez toho, aby z haly unikalo drahocenné teplo. Návštevníci tak získali komfortné prostredie bez nepríjemného pocitu ťažkého a vlhkého vzduchu.



Nová Mestská plaváreň so šesťdráhovým nerezovým bazénom dokončená v rekordnom čase.

Záchrana legendárnych Pasienkov

Úplne inú výzvu predstavovala bratislavská plaváreň Pasienky. Viac ako polstoročie starý komplex trpel vážnymi havarijnými stavmi technológií. Stavebné zásahy pod taktovkou H B H si vyžadovali chirurgickú presnosť, aby sa neporušila statika ikonického objektu.

Spoločnosť GreMi KLIMA tu kompletne

sanovala vzduchotechnické rozvody a aplikovala nové odvlhčovacie systémy pre veľkú 25-metrovú bazénovú halu. Výsledkom je radikálne zníženie energetickej náročnosti prevádzky mestskej organizácie STaRZ a predĺženie životnosti celej konštrukcie budovy, ktorá predtým trpela kondenzáciou vodných pár.



Legendárna bratislavská plaváreň po kompletnej sanácii vzduchotechniky a odvlhčovacích systémov.

Bazénová hala MTF STU v Trnave

Technologickú vyspelosť musel tím GreMi KLIMA preukázať aj pri obnove športového zázemia na Materiálovotechnologickej fakulte STU v Trnave.

Pôvodný objekt zo 60. rokov minulého storočia sa nachádzal v havarijnom stave a jeho generálnu rekonštrukciu zastrelila ako generálny zhotoviteľ spoločnosť H B H. Cieľom bolo vrátiť bazénovú halu do plnej prevádzky pre študentov, športové kluby i verejnosť.

GreMi KLIMA tu kompletne pretvorila systém vnútornej mikroklimy. Kľúčovým zásahom bolo osadenie nových odsávacích potrubí vzduchotechniky priamo do vstupných a kľúčových zón haly. Moderné rekuperačné a odvlhčovacie riešenie spoľahlivo bráni poškodzovaniu nového stropu a presklenej fasády kondenzátom, čím výrazne zvyšuje energetickú efektívnosť a dlhodobú udržateľnosť celej univerzitnej plavárne.



Zmodernizovaná bazénová hala MTF STU s novým systémom mikroklimy a odvlhčovania.

Bazénová hala v Krasňanoch

Ďalším príkladom úspešného zvládnutia bazénovej mikroklimy je projekt modernej bazénovej haly v obci Krasňany pri Žiline. Aj pri tejto realizácii sa partneri opreli o osvedčený model spolupráce, kde stavebnú časť realizovala spoločnosť H B H. Pri menších regionálnych a komunitných projektoch tohto typu je obzvlášť dôležité nájsť ideálny balans medzi vysokým výkonom, kompaktnými rozmermi technológií a ekonomickou prevádzkou.

GreMi KLIMA do tejto bazénovej haly dodala systém riadeného vetrania s vysoko účinným spätným získavaním tepla (rekuperáciou) a integrovaným odvlhčovaním. Technológia plynule reaguje na zmeny vlhkosti vzduchu v závislosti od intenzity využívania bazéna. Výsledkom je stály tepelný komfort pre návštevníkov, absolútne bezvetrie v pobytovej zóne a istota, že stavebné konštrukcie sú stopercentne chránené pred vznikom plesní a vlhkostných škôd.



Bazénová hala Krasňany

Moderné chladenie v Ústrednej vojenskej nemocnici

RUŽOMBEROK

Chirurgický pavilón Ústrednej vojenskej nemocnice v Ružomberku prešiel rozsiahlou rekonštrukciou a nadstavbou západného krídla.

„Súčasťou tejto stavebnej premeny bola aj kompletná realizácia nových systémov chladienia a vzduchotechniky, ktorá si vyžiadala dôkladné plánovanie

a prebehla v dvoch samostatných etapách,“ hovorí Vladimír Hronský, riaditeľ realizačnej pobočky GreMi KLIMA Žilina.

Mimoriadny rozsah projektu zahŕňal stavebné úpravy podlaží a novú nadstavbu. Preto bola realizácia rozdelená do dvoch etáp, čo si vyžiadalo dôslednú koordináciu všetkých zúčastnených strán.

Novým systémom sú chladiace

trámy s integrovaným prívodom vzduchu, technológia predstavujúca súčasný štandard v oblasti klimatizácie zdravotníckych zariadení. Chladiace trámy zabezpečujú rovnomerné rozloženie tepelnej pohody v priestore bez nežiaducich prúdov vzduchu, čo je v nemocničnom prostredí mimoriadne dôležité.

„Zároveň ide o energeticky efektívne riešenie, ktoré

v porovnaní s klasickými fancoil jednotkami znižuje spotrebu elektrickej energie,“ poznamenáva Vladimír Hronský.

Nová vzduchotechnika prispieva k zlepšeniu kvality vnútorného prostredia na chirurgických oddeleniach – stabilná teplota, správna vlhkosť vzduchu a jeho dostatočná výmena sú kľúčové faktory nielen pre komfort pacientov, ale aj pre dodržiavanie

prísnych hygienických noriem platných pre novodobé nemocničné priestory.

Dokončením rekonštrukcie a nadstavby chirurgického pavilóna Ústredná vojenská nemocnica Ružomberok výrazne rozšírila svoje kapacity. Zároveň potvrdila záväzok modernizovať technickú infraštruktúru v súlade s európskymi štandardmi zdravotníckej starostlivosti.



Pohľad na budovu chirurgie s novou nadstavbou.



Pohľad na zariadenie na streche objektu.

AEROPE realizuje dôležité projekty v Európe k modernizácii oceliarskeho priemyslu. Riešenia predstaví na Glasstec 2026

Spoločnosť AEROPE GmbH, zameraná na efektívne prirodzené vetranie, odvádzanie dymu

a tepla, ktoré spoľahlivo regulujú teplotu a chránia výrobné prostredie pôsobí v skupine GREMI od začiatku roka 2024, odkedy rozšírila svoje pôsobenie na všetky krajiny takzvaného DACH trhu, teda trh Nemecka, Rakúska a Švajčiarska, a aj mimo neho.

AEROPE GmbH sa aktuálne chystá na svoju druhú účasť na svetovom veľtrhu medzinárodného sklárskeho priemyslu Glasstec 2026, ktorý býva každé dva roky. Uskutoční sa 20. – 23. októbra v Düsseldorfe. Ukážky vetracích systémov budú prezentovať vo výstavnom stánku vlastnej výroby, kde budú prezentovať seba a aj celú skupinu GREMI.

V minulom čísle sme sa zoznámili s projektami AEROPE GmbH vo Švédsku, Rakúsku a Nemecku. Teraz sa pozrieme do ďalších dvoch krajín.



BELGICKO

Glas Trösch Lommel

Projektom Glas Trösch Lommel podporujeme výstavbu nového závodu na výrobu plochého skla spoločnosťou Euroglas v Belgicku.

Projekt má zmluvnú hodnotu približne 1,2 milióna eur a zahŕňa naše hlavné produkty, strešné vetracie otvory RV1-II a žalúzie LU-O. Obzvlášť pozitívne je, že naše dlhodobé partnerstvo so spoločnosťou Euroglas sa naďalej silne rozvíja a naše riešenia sú už integrované do počiatočných fáz plánovania závodu. V súčasnosti sme vo fáze výroby a pracujeme naplno na realizácii projektu.

RAKÚSKO

Voestalpine Linz – Green Steel EAF

V rámci projektu spoločnosti Voestalpine Linz prispievame k poprednej rakúskej iniciatíve Green Steel, kde sa v rámci stratégie dekarbonizácie spoločnosti Voestalpine inštaluje nová elektrická oblúková pec (EAF).

Tento projekt je významnou súčasťou programu greentec steel, ktorým spoločnosť Voestalpine realizuje transformáciu svojej výroby smerom k nízkouhlíkovej produkcii ocele. Ide o jeden z najdôležitejších

projektov modernizácie priemyslu v Európe.

Predmetom našej dodávky je široké portfólio produktov vrátane veľkorozmerných ventilačných systémov a našich najnovších modelových riešení s celkovou zmluvnou hodnotou približne 1,6 milióna eur. Po intenzívnych rokovaníach a silnej konkurencii sa podarilo projekt úspešne zabezpečiť a teraz sa nachádzame v prebiehajúcej fáze realizácie.



Prebiehajúca montáž RV1-II, kde v reze vidíme komponenty systému.



Systém strešného labyrintového ventilátora RV1-II. Zariadenia RV1-II s 2 pohonmi je možné zostaviť do dĺžky 21 m.

Holding GREMI prechádza na špičkové riešenia ekonomiky

ŽILINA

Počas posledného obdobia prešli spoločnosti skupiny GreMi Investment GROUP významnou modernizáciou ekonomických procesov.

Táto zmena sa týka nielen samotného ekonomického systému, ale aj spracovania a schvaľovania prijatých faktúr.

Cieľom týchto krokov je zjednotenie procesov v rámci celého holdingu, zvýšenie efektivity práce a vytvorenie priestoru pre ďalší rozvoj digitálnych nástrojov.

Prechod z QI na Money S4

Najzásadnejšou zmenou v oblasti ekonomiky je prechod z doterajšieho systému QI na Money S4, predstavujúci nové ekonomické srdce GREMI.

Tento krok nebol len obyčajnou softvérovou výmenou, ale strategickým rozhodnutím s jasnými cieľmi:

- Zjednotenie procesov a holdingu: Hlavným dôvodom zavedenia Money S4 je zjednotenie ekonomických systémov naprieč celým holdingom GreMi Investment GROUP. Všetky spoločnosti tak budú hovoriť „rovnakým jazykom“ a fungovať v rovnakom prostredí.
- Hladká konsolidácia: Prepojenie systémov nám výrazne uľahčí prácu a prípravu dát pri finančnej konsolidácii celej skupiny, čo nám ušetrí množstvo času a zníži chybovosť.
- Neustály rozvoj a nové funkcie: Money S4 je robustná platforma, ktorá nám umožňuje ďalej vyvíjať a implementovať nové funkcionality šité na mieru našim budúcim potrebám.

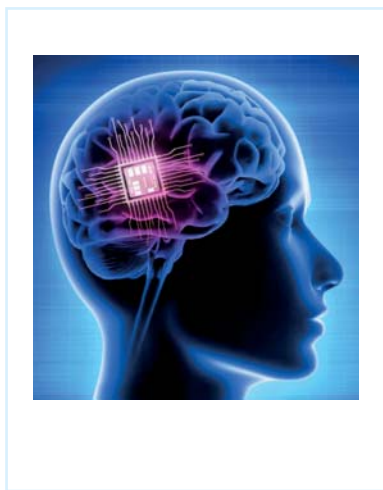
Nová éra spracovania faktúr

Rast nášho holdingu so sebou prináša obrovské množstvo prijatých faktúr a dokumentov. Doteraz využívaný systém Docu-X bol pre nás dlhé roky spoľahlivým partnerom, avšak pri súčasnej veľkosti holdingu narazil na svoje technické limity a už nebol postačujúci.

Rozhodli sme sa preto pre radikálnu inováciu a stavili sme na absolútnu špičku na trhu. Proces spracovania faktúr sme rozdělili medzi dvoch špecializovaných lídrov: ABBYY (na vyťažovanie) a M-Files (na schvaľovanie).

Prečo sú ABBYY a M-Files absolútna topka na trhu?

ABBYY (vyťažovanie faktúr) ABBYY patrí medzi celosvetových lídrov v oblasti spracovania dokumentov a optického rozpoznávania textu (OCR). Tento softvér využíva pokročilú umelú inteligenciu (AI) a strojové učenie. V praxi to znamená, že program sa s každou



spracovanou faktúrou neustále učí, pamätá si štruktúru dokumentov od rôznych dodávateľov, pracuje čoraz samostatnejšie a dramaticky znižuje chybovosť pri prepisovaní dát.

M-Files (elektronické schvaľovanie)

M-Files je moderná platforma na správu dokumentov a elektronické schvaľovanie procesov. Patrí medzi popredné riešenia vo svojej oblasti a je známa svojím neustálym vývojom a orientáciou na automatizáciu podnikových procesov.

Systém umožňuje:

- elektronické schvaľovanie faktúr bez potreby papierových dokumentov,
- lepšiu kontrolu nad schvaľovacím procesom,
- jednoduchšie vyhľadávanie dokumentov,
- transparentné sledovanie jednotlivých krokov schvaľovania,
- zrýchlenie celého procesu od prijatia faktúry až po jej zaúčtovanie.

Spájame sily

Že išlo o správny a potrebný krok, dokazuje aj fakt, že na toto moderné vyťažovanie a elektronické schvaľovanie faktúr nabehli všetky veľké spoločnosti v rámci holdingu GREMI.

Zatiaľ čo do minulého roka tieto digitálne procesy využívali len spoločnosti GreMi KLIMA SK a OZ GreMi KLIMA, tento rok nastal masívny posun. K efektívnemu spracovaniu faktúr sa úspešne pridali aj ďalší kľúčoví hráči holdingu BOHEMIA KLIMA, LUWEX, G&G filtration SK a AIRPROS.

Investícia do budúcnosti

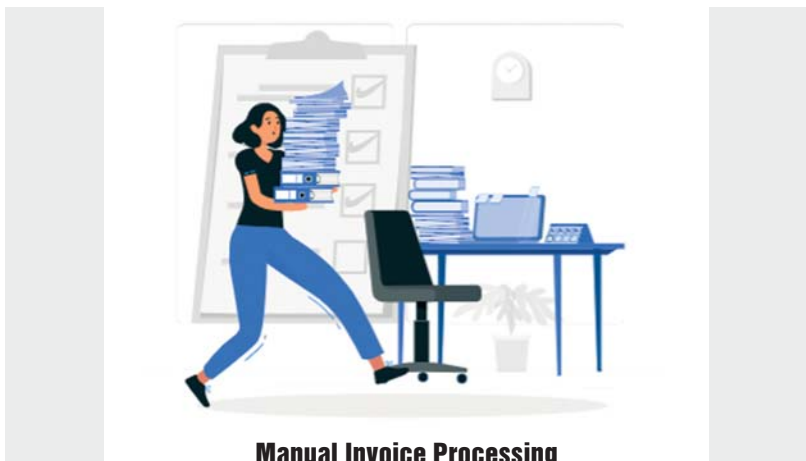
Tieto zmeny neprinášajú len nové technológie, ale predovšetkým efektívnejšie procesy, vyššiu presnosť údajov, lepšiu kontrolu nad dokumentami a pripravenosť na ďalší rast spoločností v skupine.

Zavedenie moderných riešení zároveň vytvára priestor pre ďalšiu automatizáciu a využívanie pokročilých nástrojov, ktoré budú v budúcnosti ešte viac zjednodušovať každodennú prácu zamestnancov.

Aj keď každá zmena prináša obdobie prispôbovania sa novým procesom, už dnes je zrejmé, že rozhodnutie modernizovať ekonomické systémy bolo správnym krokom smerom k efektívnejšej a digitálnej budúcnosti celej skupiny.

Ďakujeme celému ekonomickému a implementačnému tímu za skvelú prácu pri zavádzaní týchto systémov a vám všetkým za otvorený prístup k technologickým inováciám!

Pavel Lipták,
manažér strategického rozvoja
a generálny manažér SMIB



Manual Invoice Processing



Automated Invoice Processing

Servis Luwexu ťeží ze znalosti objektů

MILEVSKO

Divize Servis úspěšně získává servisní zakázky na projektech, kde LUWEX v rámci výstavby prováděl montáže vzduchotechniky a chlazení.

Týká se to například Polyfunkčního objektu Beroun, bytových domů Lofty Kolbenova nebo další prodejny oděvního řetězce Primark. Ty jsou zatím v Česku tři a na všech zajišťuje servis LUWEX.

„Těžíme zde ze znalosti objektů, protože se naše servisní oddělení na zakázkách podílí již během výstavby třeba zapojováním a zprovoznováním vzduchotechnických jednotek nebo dveřních clon a revizemi

protipožárních klapek. To přispívá k rychlejšímu řešení oprav i případných reklamací,“ vysvětluje Roman Vápeník, ředitel divize Servis.

Ta si do svého zákaznického portfolia po vítězství ve veřejné zakázce nově zařadila jihočeská pracoviště České pošty. A to minimálně na dva roky.

Právě pro rostoucí počet servisních zakázek, a tím i požadavků na krátké reakční doby, divize zavedla stálou pohotovost 24/7, kterou drží jeden z techniků.

„Zákazníci od nás očekávají kvalitní a především rychlý servisní zásah. Jde-li o havárii v některých případech i do čtyř hodin od nahlášení,“ dodal Roman Vápeník.

Rozhovor

3 otázky – 3 odpovědi

Roman Vápeník:

Nové příležitosti jsou v chlazení



Romana Vápeníka před lety do firmy přivedl Bohumil Bican, který v létě odchází do penze.

V čele divize Servis je od ledna Roman Vápeník, který ve společnosti LUWEX pracuje dvanáctým rokem. Do firmy nastoupil po střední škole na pozici servisního technika. V průběhu let si doplnil elektro vzdělání, prošel mnoha školeními a získal certifikaci pro zacházení s F-plynem.

Co vás do firmy LUWEX tehdy přivedlo?

Nebylo to nijak složité. Po škole jsem hledal práci v technickém oboru a náhoda tomu chtěla, že jsem potkal Bohumila Bicana, velmi zkušeného technika, a ten mě do firmy přivedl. Byla to dobrá volba. Pan Bican se letos v létě chystá do důchodu. Po více než třiceti letech práce v LUWEXU. Chci mu ještě jednou poděkovat. Nejen za to, že tu jsem, ale především za velkou část toho, co umím. Za to vděčím z velké části právě

jemu. Je paradoxní, že mě sem tehdy přivedl a já ho dnes z ní vyprovázím.

Jak chcete divizi rozvíjet?

Prostor se nabízí v oboru chlazení, kde vidíme obrovský potenciál. Ještě před několika lety jsme se na chlazení v servisu tolik nezaměřovali, ale dnes jsme schopni samostatně provádět opravy i na složitějších chladicích systémech. A začínáme realizovat také montáže.

Zvládnete to se současným týmem nebo ho budete posilovat o nové kolegy?

Pro představu, když jsem v roce 2015 do firmy nastoupil, pracovalo v servisu pět lidí. Dnes je nás dvacet, tedy čtyřnásobek. S rostoucím počtem zakázek proto počítáme s tím, že budeme náš tým i nadále rozšiřovat.

Náročný projekt v Řeži může být průkazem připravenosti na zapojení do rozvoje jaderné energetiky

ŘEŽ

V areálu ÚJV Řež (dříve Ústav jaderného výzkumu) dokončila společnost LUWEX koncem loňského roku nákladnou a náročnou čtyřletou modernizaci budovy Radiochemie. Letos na jaře si výsledky práce, zahrnující stavební úpravy a kompletní rekonstrukci vzduchotechniky, prohlédli členové představenstva ČEZ Tomáš Pleskač, Michaela Chaloupková a Bohdan Zronek.

„Spolu zasedáme i v dozorčí radě ÚJV a chtěli jsme proto výsledky tohoto náročného projektu vidět. Platí totiž, že investice do laboratoří Radiochemie patří mezi investice do bezpečnosti a budoucnosti české energetiky,“ uvedl Bohdan Zronek.

Radiochemie ÚJV psala historii československého jaderného programu už od 50. let. Tehdy patřila k nejmodernějším pracovištím ve východní Evropě a současné investice mají její potenciál ještě zvýšit.

„Nyní je budova připravena na další desítky let špičkového výzkumu a služeb. Staré prostory nahradilo nejmodernější



V Radiochemii ÚJV Řež se psala historie československého jaderného programu už od 50. let. Současné investice mají evropskou prestiž pracoviště ještě zvýšit.

technologické vybavení. To je důležité i pro bezpečný provoz českých jaderných elektráren, protože naše pracoviště jsou pro něj nezbytná,“ uvedl Martin Ruščák, generální ředitel a předseda představenstva ÚJV.

Ten se vyjádřil i ke spolupráci s Luwexem: „Děkuji společnosti LUWEX za provedenou práci. Prokázala, že spolupráce na takto komplexním projektu může být pro českou firmu průkazem

připravenosti na zapojení do rozvoje jaderné energetiky v České republice,“ konstatoval.

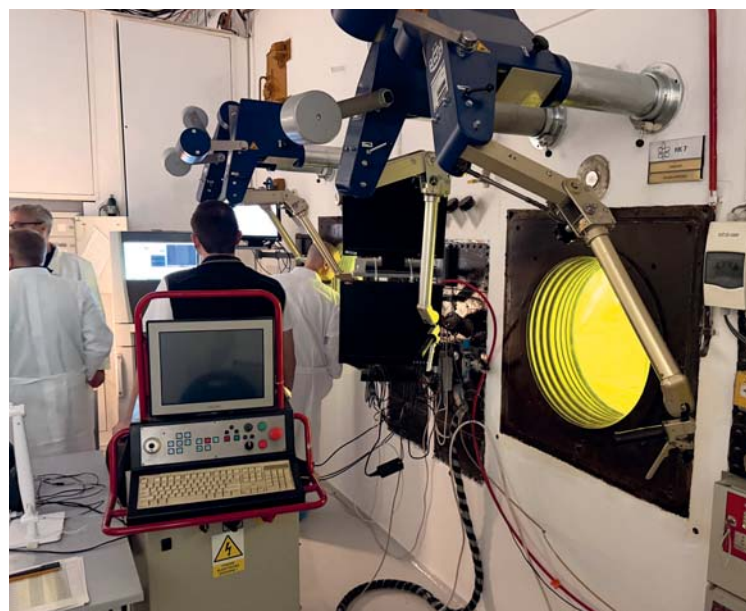
Smlouva byla uzavřena v květnu 2022, kdy se začalo se zpracováním projektové dokumentace. Ta byla dokončena díky řadě investorských změn v únoru 2024. Nicméně samotná realizace začala v březnu 2023. Dílo bylo předáno na konci roku 2025, tedy v termínu podle původního harmonogramu. Začátkem roku 2026

ještě probíhalo odstranění některých drobných vad a nedodělků.

Rekonstrukce řešila koncepčně novou vzduchotechniku pro současný a budoucí provoz Radiochemie, úpravu přívodní vzduchotechniky strojoven, doplnění regulace a regulačních prvků do potrubí a trasování potrubních vzduchotechnických rozvodů.

„Byl to jeden z nejsložitějších projektů posledních let. Museli jsme respektovat nepřetržitý

provoz Radiochemie, což znamenalo, že se musela dělat různá provizoria, když se odpojovala původní zařízení a instalovala nová. Montéři museli část prací dělat v kontrolovaném pásmu v ochranných pomůckách a celooobličejových maskách. Bylo to hodně náročné pracovní prostředí. O to víc si dosaženého výsledku ceníme,“ uvedl Stanislav Dušek, ředitel divize Těžká vzduchotechnika společnosti LUWEX.



Luwex se podílí na stavbě Národního onkologického centra



PRAHA

V areálu Fakultní nemocnice Motol a Homolka vzniká nové Národní onkologické centrum, které bude zajišťovat komplexní péči o pacienty se zhoubnými nádory.

Společnost LUWEX se zde v roce 2025 stala dodavatelem vzduchotechnického systému jak v původním, tak i v novém objektu. „Aktuálně jsme ve fázi měření a regulace. Dokončení předpokládáme letos v létě,“ uvedl projektový manažer Václav Hlinka.

Projekt původního objektu řeší kompletní modernizaci vzducho-

technického zařízení včetně rozvodů a koncových prvků, uzpůsobených novým dispozičním řešením. Staré jednotky byly nahrazeny devíti novými, které větrají prostory vyšetřoven, chodeb, čekáren a laboratoří.

V nové budově Národního onkologického centra pak dalších 25 vzduchotechnických jednotek slouží k větrání technických prostorů, ordinací, laboratoří, lůžkových částí, šaten, hal a recepcí. A také gastro provozu, restaurace a jídelny.

Tlakové kaskády, odvádějící větší množství vzduchu než z prostorů operačních sálů, se využívají rovněž

v šatnách a chodbách navazujících na přípravny.

„Právě tyto prostory vyžadují odbornost, praktické znalosti a zkušenosti při realizaci a zprovoznování technicky náročných vzduchotechnických systémů,“ říká Václav Hlinka.

Nová budova onkologického centra navazuje na budovu původní. Projekt vychází z koncepce postupné výstavby, kdy původní objekt byl již v minulosti navržen jako první etapa budoucího komplexu. Architektonicky i provozně tak vzniká kompaktní zdravotnický komplex, v němž LUWEX nechá významnou stopu.

Na BIFC 2026 náš tým siedmy



Futsalový tým 5. ročník BIFC 2026. Hore zľava: Pavel Jeremias, Radek Šimeček, Dmytro Stishkovskiy, Petr Kopřiva, Radoslav Hančík. Dole zľava: Marek Hruza, Patrik Nešpůrek, Maroš Koník, Pavel Lipták, Jan Šimeček.

V marci sa futsalový tím GreMi KLIMA zúčastnil obľúbeného turnaja stavebných firiem Building Industry Football Challenge 2026. Cieľom bolo nadviazať na predchádzajúce skúsenosti a posunúť sa zas o krok vyššie. V konkurencii 16 tímov sa nám podarilo postúpiť zo 6-člennej skupiny do vyraďovacej fázy.

Osemfinále sme zvládli najtesnejším výsledkom 1:0, no vo štvrtfinále sme po bezgólovej remíze 0:0 prehrali na penalty 3:4 s neskorším víťazom turnaja. Konečné 7. miesto preto berieme ako solídny výsledok a potvrdenie, že vieme držať krok aj so silnými súpermi.

„Ďakujem všetkým kolegom za reprezentáciu, nasadenie a tímového ducha počas celého turnaja. Už teraz sa tešíme na ďalší ročník – opäť o niečo silnejší,“ uviedol Petr Kopřiva, kapitán tímu.